



# Programme Formation WOOD 1 : Vente

## Objectifs pédagogiques :

- Être capable de créer un article
- Être capable de créer un client
- Être capable de créer un Devis
- Être capable de créer un Bon de commande
- Être capable de créer un Bon de livraison
- Être capable de créer une Facture
- Être capable de transformer un document en un autre (Devis en facture par exemple)

## Cible :

- Toute personne amenée à gérer les clients et les ventes sur l'outil Wood de CYBERG®

## Prérequis :

- Absence de prérequis

## Moyens et démarche pédagogiques :

- Exercice de simulation sur une base de données TEST

## Evaluation des compétences :

Durant la formation le consultant établira une évaluation en 3 niveaux :

- Acquis A
- En cours d'Acquisition EA
- Non Acquis NA



## Programme :

- Les articles
  - Référence, Description courte et longue
  - Prix d'achat, prix de vente et coefficient
  - Famille comptable
  - Documents liés
  - Statistiques
  - Pièces jointes
- Les clients
  - Raison sociale et adresse
  - Affectation commerciale
  - Règlement (délai et mode)
  - Documents liés
  - Finance (solde commercial)
  - Statistiques
  - Pièces jointes
- Devis
  - Création
  - Affectation client
  - Prix, quantité, remise, marge
  - Chiffrage
  - Pièces jointes
  - Clôture, duplication
  - Statut : Accepté, refusé
  - Envoi automatique
- Bon de commande
  - Transformation à parti du Devis
  - Envoi automatique
- Bon de livraison
  - Transformation à partir du Devis
  - Envoi automatique chiffré ou non chiffré
- Facture/Avoir
  - Transformation à partir du Bon de livraison
  - Reliquats
  - Ajustement
  - Comptabilisation
  - Envoi automatique

## Durée en heures :

- 3 jours, soit 21 heures